



AMBERDO

CAFE & BAKERY

ESTD 2024



امبردو؛

جایی که تجربه با ساختار تلاقی می‌کند

امبردو در ونکوور با نگاهی عمیق شکل گرفته است؛ برند کافه‌ای که بر تلفیق ظرافت احساسی، تجربه‌ای گرم و انسانی با بیزینسی ساختارمند و مقیاس‌پذیر بنا شده است. امبردو تنها یک کافه نیست.

نام Amberdo برگرفته از هم‌نشینی دو مفهوم الهام‌بخش است؛ «آمبر»، نماد گرما، اصالت و انرژی ناب طبیعت، و «دو»، تجسم کنش، تجربه و حضور کامل در اکنون. این پیوند، فلسفه‌ای را شکل می‌دهد که بر حضور ذهن، ارتباطی اصیل با طبیعت و تجربه‌ای عمیق و واقعی استوار است؛ فلسفه‌ای که در تمامی لایه‌های برند جریان دارد.

امبردو با تکیه بر طراحی دقیق و مینیمال، انتخاب آگاهانه متریال‌ها و محصولاتی مبتنی بر بالاترین استانداردهای کیفیت، فراتر از یک مقصد صرف برای نوشیدن قهوه تعریف می‌شود. این برند به‌عنوان یک مفهوم کافه‌ای یکپارچه، منسجم و تکرارپذیر طراحی شده است؛ مفهومی که به نرمی در بافت‌های شهری ادغام می‌شود و هم‌زمان پاسخ‌گوی الزامات عملیاتی بازارهای پیشرفته و پرهزینه جهانی است.

از منظر اقتصادی و عملیاتی، کافه‌های امبردو با مهندسی دقیق بهره‌وری شکل گرفته‌اند. گردش کار، ساختار منو و طراحی فضا به‌گونه‌ای هوشمندانه برنامه‌ریزی شده‌اند که هر شیفت کاری به‌صورت کارآمد و مستقل توسط یک نیروی متخصص قابل مدیریت باشد؛ بدون کوچک‌ترین خدشه‌ای به کیفیت خدمات یا تجربه ممتاز مشتری. در عین حال که امبردو مخاطبان خود را به مکث، تجربه و زیستن آگاهانه دعوت می‌کند، این برند بر پایه استانداردهای شفاف و حرفه‌ای فعالیت کرده، دارای اعتبار رسمی **Better Business Bureau (BBB)** است و از اعتماد پایدار مشتریان برخوردار می‌باشد؛ جایگاهی که امبردو را به برندی امن، سرمایه‌پذیر و آماده توسعه پایدار در مقیاس بین‌المللی تبدیل می‌کند.

داستان امبردو

2023

جایی که چشم‌انداز شکل گرفت

امبردو با یک چشم‌انداز شفاف متولد شد؛ خلق تجربه‌ای گرم، اصیل و مشتری‌محور در فضای کافه، تجربه‌ای که بازتابی واقعی از روح، فرهنگ و سبک زندگی ونکوور باشد.



2025

رشد ساختارمند و توسعه برند

با افزایش شناخت برند و شکل‌گیری وفاداری عمیق میان مخاطبان، امبردو وارد مرحله‌ای تازه از رشد شد؛ مرحله‌ای مبتنی بر ساختار، استانداردسازی و آموزش جامع. این تحول امکان پیوستن شرکای هم‌نگر را فراهم کرد تا تجربه‌ای یکپارچه و باکیفیت در تمامی شعب ارائه شود. در ادامه این مسیر، شعب متعددی در مناطق کیتسیلانو، نورث ونکوور، دیوی استریت، بیوت استریت و وست جورجیا افتتاح شد و امبردو به حضوری روبه‌رشد در بافت شهری ونکوور دست یافت.



2024

نخستین شعبه شاخص در وست برادوی

افتتاح شعبه وست برادوی، نخستین تجلی فیزیکی برند امبردو بود؛ فضایی با طراحی الهام‌گرفته از طبیعت، منویی گزیده و دقیق، تیمی پرانرژی و قهوه‌ای که به سرعت به بخشی از گفت‌وگوها و زندگی روزمره شهر تبدیل شد.



2026

مقیاس‌دهی به آینده

در سال ۲۰۲۶، امبردو به‌طور فعال در حال توسعه بیش از ۱۸ شعبه کافه است؛ گامی مهم که گذار برند را از یک موفقیت محلی به مفهومی مقیاس‌پذیر و مبتنی بر سیستم، با چشم‌انداز توسعه بلندمدت، نشان می‌دهد. امروز امبردو فراتر از یک کافه محلی است؛ برندی که با نگاهی دقیق و آینده‌محور در مسیر گسترش جهانی گام برمی‌دارد، در حالی که ریشه‌های خود را عمیقاً در ونکوور حفظ کرده است.



موقعیت‌های کنونی ما

شعب کافه امبردو



۲. شعبه نورث ونکوور

North Vancouver, BC V7P 1M4 1089 Roosevelt Crescent



۱. شعبه مرکزی (کیتسیلانو)

Vancouver, BC V6K 1P6 2678 W 4th Ave



۴. شعبه وست جورجیا

Vancouver, BC V6E 3M5 1322 W Georgia Street



۳. شعبه برادوی

Vancouver, BC V6R 2B1 3341 W Broadway

موقعیت‌های در حال افتتاح



۳. شعبه بوررارد

Burrard Street, Vancouver, BC V6Z 2B8 1306



۲. شعبه وست کردووا

West Cordova Street, Vancouver, BC 146



۱. شعبه ریچاردز

Richards Street, Vancouver, BC V6B 3A2 508

۴. بالغ بر ۱۸ شعبه دیگر در حال تکمیل و راه اندازی در سراسر استان بریتیش کلمبیا

چرا امبردو؟

زیرا امبردو فراتر از عرضه یک برند، ریسک سرمایه‌گذاری را به صورت هوشمندانه حذف می‌کند.

۱. پشتیبانی کامل تأمین مالی از طریق BDC بدون هیچ هزینه‌ای

امبردو کل فرآیند دریافت تسهیلات از بانک توسعه کسب‌وکار کانادا (BDC) را از ابتدا تا انتها مدیریت می‌کند؛ بدون دریافت هیچ‌گونه هزینه از سرمایه‌گذار. این پشتیبانی شامل آماده‌سازی، هماهنگی و ارائه کلیه مستندات موردنیاز بوده و فرآیندی شفاف، منطبق با مقررات و کاملاً حرفه‌ای را تضمین می‌کند.

۲. تهاتر دارایی‌های فرامرزی، با ساختاری کاملاً منطبق با قوانین کانادا

امبردو امکان تهاتر دارایی‌های ملکی واقع در کشورهای مختلف جهان را با راه‌اندازی یک کافه در کانادا فراهم می‌سازد. تمامی این ساختارها به صورت دقیق و انحصاراً بر اساس قوانین مالی، حقوقی و اداری کانادا اجرا می‌شوند و تحت نظارت تیمی از وکلای حرفه‌ای حقوق تجاری کانادا انجام می‌گیرند؛ با هدف تضمین شفافیت، انطباق قانونی کامل و حفاظت حداکثری از منافع سرمایه‌گذار.

۳. حمایت مالی مستقیم امبردو تا سقف ۵۰,۰۰۰ دلار کانادا

سرمایه‌گذاران واجد شرایط می‌توانند از حمایت مالی مستقیم امبردو تا سقف ۵۰ هزار دلار کانادا بهره‌مند شوند؛ حمایتی که با هدف تکمیل سرمایه موردنیاز و تسهیل هرچه روان‌تر مرحله راه‌اندازی کسب‌وکار طراحی شده است.

۴. کسب‌وکار Turn-Key واقعی؛ نه صرفاً تحویل یک لایسنس

امبردو تنها یک نام یا لوگو تحویل نمی‌دهد، بلکه شما را تنها نمی‌گذارد. ما یک کافه کاملاً ساخته‌شده، دارای مجوز، مجهز، فعال و آماده بهره‌برداری ارائه می‌کنیم؛ کافه‌ای که در حساس‌ترین ماه‌های آغازین، مستقیماً توسط تیم مرکزی امبردو مدیریت می‌شود. شما وارد کسب‌وکاری پویا و در حال فعالیت می‌شوید، نه یک مسیر آزمون‌وخطا.

۵. طراحی‌شده برای سرمایه‌گذاران؛ نه فقط اپراتورها

ساختار امبردو به گونه‌ای شکل گرفته که برای ورود، نیازی به سابقه یا تجربه در صنعت کافه ندارید.

- سیستم‌ها استاندارد و تعریف‌شده‌اند
- مدیریت عملیاتی در مرحله راه‌اندازی به صورت متمرکز انجام می‌شود
- عملکرد مالی به طور مستمر پایش و بهینه‌سازی می‌گردد

به همین دلیل است که سرمایه‌گذاران بی تجربه در کافه داری و سرمایه‌گذاران با تجربه اول، امبردو را انتخاب می‌کنند.

۶. استراتژی دقیق انتخاب موقعیت؛ نه حدس و گمان

بخش عمده شکست کافه‌ها از یک قرارداد اجاره مکان اشتباه آغاز می‌شود. در امبردو:

- موقعیت‌ها از منظر مالی و عملیاتی ارزیابی می‌شوند
- قراردادهای اجاره با رویکردی استراتژیک مذاکره می‌گردند
- از ورود به مناطق اشباع‌شده کافه‌ای پرهیز می‌شود
- ما پیش از امضای قرارداد، از سرمایه شما محافظت می‌کنیم.

۷. قدرت برند، بدون پیچیدگی‌های فرساینده فرنچایز

- امبردو بر پایه یک مدل توسعه کنترل‌شده رشد می‌کند.
- تعداد محدود و هدفمند شعب
- طراحی و اجرای یکپارچه مطابق استانداردهای برند
- نظارت و راهبری متمرکز
- رشدی هوشمندانه، بدون افت ارزش و هویت برند.

۸. شش ماه مدیریت فعال: بخشی از تعهد ما

- در حالی که بسیاری از برندها پس از روز افتتاح عقب‌نشینی می‌کنند، امبردو در کنار شما می‌ماند:
- حضور فعال و روزانه در عملیات
- مدیریت، تحلیل و گزارش‌دهی مالی
- بهینه‌سازی مستمر عملکرد
- سودآوری پایدار دقیقاً در این مرحله شکل می‌گیرد.

۹. جایگاه سطح ممتاز در بازاری با تقاضای مداوم

- امبردو یک کافه سطح ممتاز روزمره است، طراحی‌شده برای:
- فرهنگ اصیل قهوه
- نان و شیرینی و وعده‌های سبک با کیفیت
- مشتریانی با الگوی مراجعه پرتکرار
- نه یک موج زودگذر؛ بلکه کسب‌وکاری مبتنی بر وفاداری و بازگشت مداوم مشتری.

۱۰. ساختاریافته با نگاه به آینده و خروج هوشمند

- هر شعبه امبردو به گونه‌ای طراحی شده است که:
- قابلیت انتقال مالکیت داشته باشد
- امکان فروش و واگذاری را فراهم کند
- قابلیت توسعه و مقیاس‌پذیری داشته باشد
- شما در امبردو یک شغل نمی‌خرید؛ یک دارایی ارزشمند می‌سازید.
- امبردو یک فرنچایز کافه نیست، امبردو یک پلتفرم کسب‌وکار کاملاً مدیریت‌شده است.



مدل امبردوی خود را انتخاب کنید

نمای کلی سرمایه‌گذاری در امبردو

ارقام حداقل سرمایه‌گذاری تقریبی بوده و بسته به موقعیت مکانی، شرایط قرارداد اجاره و دامنه نهایی اجرا قابل تغییر است.

کافه بیرون‌بر (Take Away Café)

مدل ۱:

۱۵۰,۰۰۰ دلار کانادا

حداقل سرمایه‌گذاری:

ورود کم‌ریسک

مشخصات مدل:

مدل بیرون‌بر مبتنی بر تردد بالا

- ظرفیت نشیمن کمتر از ۱۶ نفر
- بدون نیاز به هود صنعتی
- متراژ بهینه و فشرده
- تمرکز بر سرویس سریع و خرید در حال حرکت (Grab & Go)

تعریف مفهوم:

- حداقل سرمایه‌گذاری: ۱۵۰,۰۰۰ دلار
- میزان پیچیدگی راه‌اندازی: پایین
- بازه زمانی افتتاح: کوتاه
- هزینه‌های عملیاتی: پایین
- نیاز به نیروی انسانی: حداقلی

خلاصه سرمایه‌گذاری:

- حجم بالای تراکنش روزانه
- میانگین مبلغ خرید پایین‌تر
- ایجاد جریان نقدی پایدار در موقعیت‌های پرتردد

الگوی عملکرد:

نمونه‌های مشابه امبردو از نظر مقیاس و ساختار عملیاتی، مشابه شعبه بیوت استریت است.

- حداقل میزان مواجهه سرمایه با ریسک
- سریع‌ترین مسیر تا بهره‌برداری
- گزینه‌ای ایده‌آل برای بافت‌های شهری متراکم

دلایل توجیه‌پذیری این مدل



مدل امبردوی خود را انتخاب کنید

نمای کلی سرمایه‌گذاری در امبردو

ارقام حداقل سرمایه‌گذاری تقریبی بوده و بسته به موقعیت مکانی، شرایط قرارداد اجاره و دامنه نهایی اجرا قابل تغییر است.

کافه پذیرایی (Dining Café)

مدل ۲:

۲۵۰,۰۰۰ دلار کانادا

حداقل سرمایه‌گذاری:

سرمایه‌گذاری متعادل
موفقیت اثبات‌شده در سرویس حضوری

مشخصات مدل:

- ظرفیت نشیمن بین ۱۶ تا ۴۰ نفر
- مجهز به هود کلاس ۱
- ارائه صبحانه و وعده‌های سبک
- تجربه کامل کافه با امکان پذیرایی حضوری

تعریف مفهوم:

- حداقل سرمایه‌گذاری: ۲۵۰,۰۰۰ دلار
- میزان پیچیدگی راه‌اندازی: متوسط
- بازه زمانی افتتاح: متوسط
- هزینه‌های عملیاتی: متوسط
- نیاز به نیروی انسانی: تیم استاندارد کافه

خلاصه سرمایه‌گذاری:

- میانگین مبلغ سفارش بالاتر
- پایگاه قوی مشتریان وفادار
- تعادل مؤثر میان فروش حضوری و بیرون‌بر

الگوی عملکرد:

نمونه‌های مشابه امبردو وست برادوی و کیتسیلانو

- دیده‌شدن قوی برند
- ارزش بالاتر هر سفارش
- مدل عملکردی آزموده‌شده

دلایل توجیه‌پذیری این مدل



مدل امبردوی خود را انتخاب کنید

نمای کلی سرمایه‌گذاری در امبردو

ارقام حداقل سرمایه‌گذاری تقریبی بوده و بسته به موقعیت مکانی، شرایط قرارداد اجاره و دامنه نهایی اجرا قابل تغییر است.

مدل ۳: کافه و نانواپی (Café & Bakery)

حداقل سرمایه‌گذاری:

۳۵۰,۰۰۰ دلار کانادا

مشخصات مدل:

مرکز تولید و پذیرایی با ظرفیت بالا
کسب‌وکاری چندمنبعی

تعریف مفهوم:

- ظرفیت نشیمن ۱۶ نفر و بیشتر
- متراژ بزرگ‌تر
- سرویس بهداشتی مناسب استفاده افراد دارای معلولیت (الزامی)
- ترکیب کامل نانواپی تخصصی و کافه در یک مجموعه یکپارچه

تولید و بهره‌برداری:

- سیستم تهویه پیشرفته و صنعتی
- امکانات کامل پخت‌وپز و سرخ‌کردن صنعتی
- تولید حرفه‌ای انواع نان، شیرینی و محصولات قنادی
- ظرفیت تولید روزانه تا ۳۰۰ محصول
- قابلیت تأمین حداقل دو شعبه امبردو به‌صورت هم‌زمان

خلاصه سرمایه‌گذاری:

- حداقل سرمایه‌گذاری: ۳۵۰,۰۰۰ دلار
- میزان پیچیدگی راه‌اندازی: بالا
- بازه زمانی افتتاح: بلند مدت تر
- هزینه‌های عملیاتی: بالاتر
- نیاز به نیروی انسانی: تیم تخصصی و توسعه‌یافته

الگوی عملکرد:

- درآمد مستقیم از فروش کافه
- درآمد پایدار از تولید نانواپی
- توزیع داخلی و بیرونی محصولات
- جریان‌های درآمدی متنوع و مکمل

نمونه‌های مشابه امبردو ریچاردز و وست کوردووا

- دو کسب‌وکار در قالب یک مجموعه یکپارچه
- هاب تولیدی قابل توسعه و مقیاس‌پذیر
- بیشترین ارزش دارایی در افق بلندمدت

دلایل توجیه‌پذیری این مدل

مدل‌های سرمایه‌گذاری امبردو به‌گونه‌ای طراحی شده‌اند که با سطح سرمایه، ظرفیت موقعیت مکانی و استراتژی رشد سرمایه‌گذار هم‌راستا باشند.

مروری بر مدل های سرمایه گذاری امبردو

مدل	سطح سرمایه مورد نیاز	پیچیدگی عملیاتی	پتانسیل فروش	بهترین سناریو استقرار
کافه بیرون بر	۱۵۰۰۰۰ دلار به بالا	متوسط	۱۸۰۰۰ تا ۲۳۰۰۰ دلار	خیابان های پرتردد، هسته های شهری، مناسب سرمایه گذاران با تجربه اولین بار
کافه پذیرایی	۲۵۰۰۰۰ دلار به بالا	متوسط	۲۵۰۰۰ تا ۴۰۰۰۰ دلار	مراکز محله های، کافه های مقصدی، مناطق با تمرکز بر سرویس حضوری
کافه و نانوایی	۳۵۰۰۰۰ دلار به بالا	بالا	۴۰۰۰۰ دلار به بالا	شعب شاخص (Flagship)، مراکز تولیدی، مناسب اجرای استراتژی چندشعبه ای

اطلاعات و ارقام مالی مندرج در این جدول، بر پایه داده های عملیاتی موجود و میانگین عملکرد کافه های قابل مقایسه در بازه های سرمایه گذاری مشابه، و با در نظر گرفتن شرایط متعارف بازار تهیه شده اند و صرفاً با هدف تحلیل و تبیین چارچوب های مالی ارائه می شوند. این اطلاعات به هیچ عنوان تضمینی نسبت به درآمد، سودآوری یا عملکرد مالی آتی محسوب نمی گردند. نتایج واقعی می توانند به واسطه عواملی خارج از کنترل برند، از جمله - اما نه محدود به - شرایط کلان اقتصادی، نوسانات بازار، تغییرات قوانین و مقررات، محدودیت های منطقه ای، سطح رقابت محلی، رویدادهای غیرقابل پیش بینی و شرایط فورس مازور دستخوش تغییر شوند.

در عین حال که امبردو یک مدل بهره برداری ساختارمند، آموزش های تخصصی و پشتیبانی مستمر را در اختیار سرمایه گذاران قرار می دهد، عملکرد مالی هر شعبه متأثر از شرایط بازار و محیط عملیاتی خاص خود خواهد بود. هدف از ارائه این اطلاعات، ارتقای شفافیت و فراهم سازی بستر لازم برای اتخاذ تصمیم های آگاهانه، واقع بینانه و مبتنی بر تحلیل حرفه ای از سوی سرمایه گذاران است.

فرآیند درخواست و تأیید

مرحله ۱: ثبت درخواست اولیه

متقاضیان علاقه‌مند فرآیند همکاری را با ارسال یک درخواست مختصر آغاز می‌کنند که در آن پیشینه کلی، ظرفیت سرمایه‌گذاری و بازار هدف خود را معرفی می‌نمایند. این مرحله فرصتی برای ارزیابی هم‌راستایی اولیه و شناخت متقابل فراهم می‌کند.

مرحله ۲: بررسی مقدماتی و جلسه معارفه

پس از بررسی درخواست، تیم امبردو یک جلسه حضوری یا آنلاین ترتیب می‌دهد تا در فضایی شفاف و حرفه‌ای، انتظارات، میزان تناسب با برند، ساختار مالی و مدل بهره‌برداری امبردو مورد گفت‌وگو قرار گیرد.

مرحله ۳: انتخاب مدل کافه

با توجه به توان اجرایی متقاضی، سطح مشارکت مورد نظر، علایق فردی و ظرفیت سرمایه‌گذاری، یکی از سه مدل کافه امبردو انتخاب می‌شود. این انتخاب، چارچوب همکاری و مسیر توسعه پروژه را به‌صورت روشن و هدفمند ترسیم می‌کند.

مرحله ۴: ارزیابی مالی و ساختاری

پس از نهایی شدن مدل کافه، یک ارزیابی دقیق مالی و ساختاری در سطح کلان انجام می‌شود. این بررسی شامل ساختار سرمایه، گزینه‌های تأمین مالی موجود از جمله پشتیبانی تسهیلات BDC و امکان‌سنجی پروژه در چارچوب سیستم یکپارچه امبردو است.

مرحله ۵: تأیید نهایی و انعقاد قرارداد

پس از حصول توافق نهایی و هم‌راستایی کامل میان طرفین، تأیید رسمی صادر شده و قراردادها منعقد می‌گردد. پروژه سپس تحت مدیریت متمرکز امبردو وارد مرحله توسعه و راه‌اندازی ساختارمند می‌شود.

امبردو بر پایه اعتماد عمومی بنا شده است اعتمادی که توسط مشتریان تأیید شده و از سوی نهادهای معتبر به رسمیت شناخته می‌شود. اعتماد به برند و اعتبار عمومی

رشد امبردو بر مبنای اعتماد واقعی و اعتبار عملیاتی شکل گرفته است؛ نه ادعاهای تبلیغاتی. آنچه این برند را پیش می‌برد، بازخوردهای شفاف عمومی و عملکرد قابل اتکای آن در میدان عمل است.

ثبت
درخواست
اولیه

بررسی مقدماتی
و جلسه معارفه

انتخاب مدل کافه
(انتخاب از میان
۳ مدل امبردو)

ارزیابی مالی
و ساختاری

تأیید نهایی
و امضای قرارداد

مرحله توسعه
و راه‌اندازی

نظرات عمومی و بازخورد مشتریان

- امتیازهای پنج ستاره مستمر در Google در تمامی شعب امبردو
- پایگاه قدرتمند مشتریان وفادار، شکل گرفته بر پایه کیفیت خدمات و ثبات محصولات
- بازخوردهای شفاف و عمومی، بدون هرگونه مداخله در نظرات
- اعتبار ما در فضای عمومی ساخته شده و برای همگان قابل مشاهده است.

Rizalina Dumanog
۱ مرور ۳۰ عکس

جدید ۳ هفته قبل ★★★★★

I absolutely love the ambiance here! It's the perfect setting to enjoy a cup of coffee. The pistachio chocolate croissant and blueberry pastry are simply delicious—definitely a must-try! 🌟☕🍰😊❤️

Naser Mohammadzadeh
4 reviews · 5 photos

★★★★★ 2 months ago

I recently visited this café and absolutely loved it! The atmosphere is cozy and welcoming — perfect for relaxing, studying, or catching up with friends. The staff were friendly and attentive, making sure everything was just right.

Maria K
Local Guide · 93 reviews · 346 photos

★★★★★ a month ago

Great addition to the neighborhood! Small and cozy cafe, very welcoming service. Tried hot chocolate - it's great, haven't tried pastries or sandwiches- but they looked good, next time!

Moj Noroozi
Local Guide · 358 reviews · 5,239 photos

★★★★★ 4 months ago

Really enjoyed this place! coffee was good and pastries were fresh and delicious. The space is beautifully designed, and the Kitsilano neighborhood makes it even more special. The staff were super friendly and welcoming. I'll definitely come back and highly recommend this café. [More](#)

Sharon Campbell
Local Guide · ۱۵۹۰ مرور ۱۵۲۰ عکس

یک ماه قبل ★★★★★

A nice couple runs this cafe together and they were very warm and welcoming. The chai latte and pistachio croissant was delightful. They have a 2 tables and a bar area that you can sit at. Overall nice ambiance and would return.

Lucy Animator
Local Guide · ۱۳۱۰ مرور ۴۵۷۰ عکس

جدید ۲ هفته قبل ★★★★★

I like it! It's cozy and the staff very friendly. The decoration is lovely and the sandwich I ordered was really good, with olives in the bread. The coffee tasted well as well.



اعتبار رسمی از (BBB) Better Business Bureau

- برخورداری از تأییدیه رسمی دفتر کسب و کارهای بهتر (BBB)
- پایبندی به اصول اخلاق حرفه‌ای، شفافیت و پاسخ‌گویی
- اعتبارسنجی مستقل از سوی یک نهاد ثالث معتبر، فراتر از استانداردهای ادعایی برند
- اعتمادی که توسط یک مرجع مستقل تأیید شده است.



وب سایت: www.amberdo.ca تلفن: +1 778 748 1000
+1 778 413 5050

اینستاگرام: [amberdo.ca](https://www.instagram.com/amberdo.ca) ایمیل: info@amberdo.ca

آدرس: 409 Granville St, Vancouver, BC V6C 1T2

اگر مایل هستید به خانواده روبه رشد امبردو بپیوندید، یک بازدید
اختصاصی از کافه و جلسه مشاوره رایگان رزرو کنید و از خدمات
مشاوره‌ای ما بدون هزینه بهره‌مند شوید.